

Cheseaux/Lausanne, 28 kwiecień 2008

## LIST REFERENCYJNY

Delta Contact Sp. z o.o. realizuje kampanie promocyjno – sprzedażowe dla szwajcarskiej firmy PROVEA S.A od momentu podjęcia decyzji o wykorzystaniu telemarketingu, jako źródła pozyskiwania klientów.

Rozpoczynając współpracę na początku 2007 roku jednocześnie z kilkoma call center w Polsce PROVEA S.A. określiła oczekiwane poziomy skuteczności akcji telemarketingowych.

Do dnia dzisiejszego, pracownicy Delta Contact Sp. z o.o. – jako jedyni osiągnęli spektakularne rezultaty skuteczności działania i przekroczyli oczekiwania dotyczące wyników.

Naszym zdaniem udało się to dzięki doskonałemu systemowi zarządzania projektem, dużemu zaangażowaniu członków zespołu oraz unikalnym metodom treningu sprzedażowego.

Udzielamy referencji firmie Delta Contact Sp. z o.o. mając pełne przekonanie, że jest to jedna z najbardziej profesjonalnych i skutecznych firm oferujących usługi telemarketingowego wsparcia procesu sprzedaży i pozyskiwania nowych Klientów.

**PROVEA**  
ROUTE DES DRAGONS N° 9  
1033 CHESEAUX/SUD

Mariusz Wilczyński

Market Manager krajów  
Europy Centralnej i Wschodniej